

Pentru Investitori

DE CE SĂ INVESTIM LA ARAD?

- **Credibilitatea și profesionalismul** administrației publice locale, care are o strategie de deschidere totală și implicare responsabilă în vederea atragerii și menținerii investițiilor strategice în municipiului Arad;
- **Disponibilitatea proprietății**. Municipalitatea are în proprietate terenuri pe care le poate concesiona sau vinde;
- **Autonomie financiară și de decizie** a municipalității;
- **Poziție geografică strategică**, principalul punct de acces în România dinspre Uniunea Europeană, infrastructură de transport extinsă: șosele, aeroport internațional;
- **Calitatea mediului de afaceri**: bună imagine a localității, forță de muncă calificată, infrastructură extinsă, facilități oferite, servicii de calitate, stabilitate socială și economică, siguranța mediului de afaceri

Atragerea investițiilor străine directe.

puncte tari

- » Localizarea geografică favorabilă: proximitatea granițelor și a piețelor vestice.
- » Logistică (drumuri, căi ferate, aeroport, puncte de trecere a frontierei, 24/7 oficii vamale).
- » Terminalul Cargo pe Aeroportul Internațional Arad.
- » Locații industriale și condiții favorabile afacerilor/ producției.
- » O tradiție industrială / manufacturieră îndelungată.
- » Eficiență și forță de muncă calificată.
- » Autorități locale care sprijină investitorii în perioada de înființare.
- » Filiale ale băncilor străine: ABN AMRO, HVB Bank, Raiffeisen Bank, BRD - Group Societe Generale, San Paolo IMI Bank.
- » Activitate industrială în creștere în oraș.
- » Universități/ studenți.
- » Pregătirea unui model funcțional pentru locațiile industriale elaborat de Primăria Municipiului Arad.

- » Urmărirea Investițiilor străine directe (Arad a reușit să atragă investiții într-o competiție internațională).

Facilități oferite la nivel local

- asistență și implicare directă pentru obținerea într-un timp cât mai scurt posibil a tuturor certificatelor, autorizațiilor, permiselor, etc. care sunt eliberate de Primăria Municipiului Arad;
- consultanță și sprijin în relația cu terțe instituții pentru facilitarea realizării investiției, în măsura în care nu sunt afectate interesele nici uneia dintre părți;

Pași:

- stabilirea contactului și programarea unei întâlniri
- întâlnire și prezentarea scrisorii de intenție
- vizită pentru prezentarea potențialelor locații
- întâlnire și negociere între părți
- licitație pentru concesiune / vânzare teren
- semnarea contractului